



**INCUBATEUR-  
ACCÉLÉRATEUR**

**Transformer le potentiel des  
entrepreneurs émergents  
et innovants en succès.**





Sabrina Hémond et Bruno Renaud  
**UNIQUE WOOL**

DEPUIS 2015

**80**

**ENTREPRENEURS  
ACCOMPAGNÉS**

**59**

**ENTREPRISES  
ACTIVES**

**30**

**ENTREPRISES  
FINANCÉES**

**25**

**GRÂCE À  
INVESTISSEURS  
PRIVÉS ET  
INSTITUTIONNELS  
DIFFÉRENTS**

DEPUIS 2015

**4X**

**CROISSANCE REVENUS  
SUR 3 ANS DES STARTUPS  
ACCOMPAGNÉES EN  
INTENSIF**

**630K**

**CHIFFRE  
D'AFFAIRES**  
en moyenne après 3 ans

**47.3**  
MILLIONS

**FINANCEMENT TOTAL**  
AUSSI GRÂCE À UN

**5**

MILLIONS\*

FONDS DÉDIÉ AVEC  
DESJARDINS CAPITAL

\* Dont le fonds URAPI

**espace inc**



Olivier Longpré  
**LONGPRÉ BP**



Jean-René Bélanger  
IMEKA

DEPUIS 2015

**12K**  
HEURES

COACHING  
PERSONNALISÉ

**50**  
COACHS  
TERRAIN

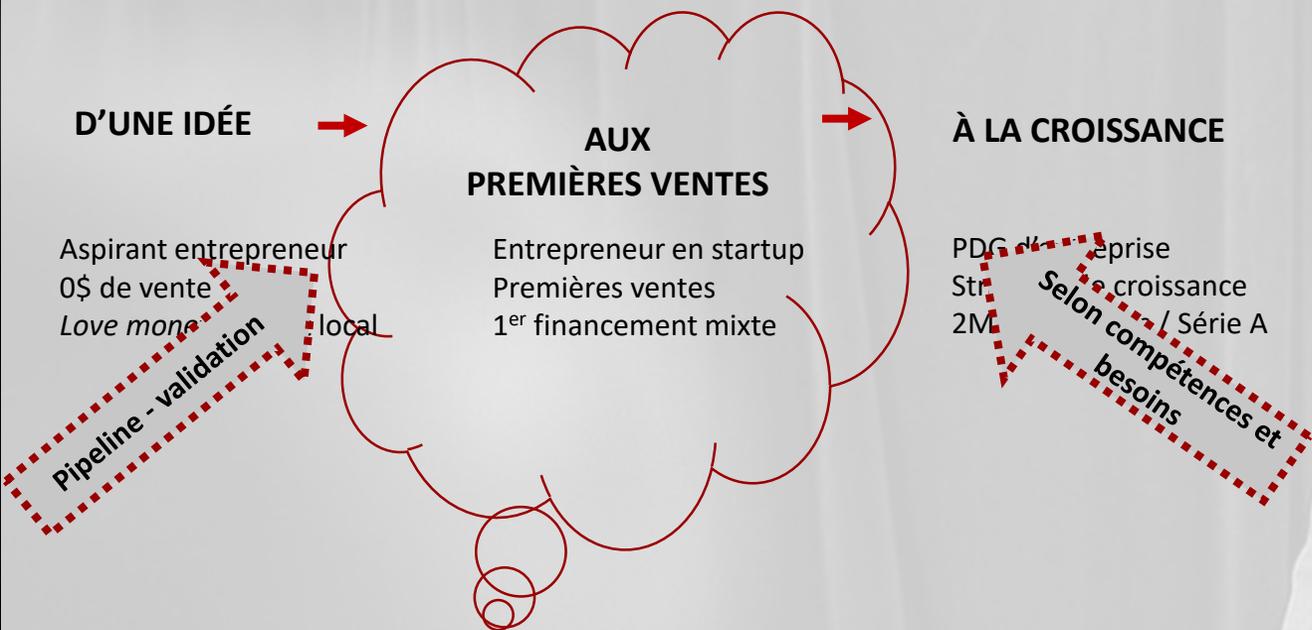
ENTREPRENEURS ET  
PROFESSIONNELS EN  
SOUTIEN STRATÉGIQUE,  
TACTIQUE ET  
OPÉRATIONNEL ADAPTÉ  
AUX STARTUPS

**300**  
HEURES/AN

SOUTIEN TERRAIN PAR  
STARTUP À POTENTIEL  
DE CROISSANCE  
(EN MOYENNE)

# UN PARCOURS UNIQUE

## POUR CHAQUE ENTREPRENEUR



Parcours de 1 à 5 ans

→ SORTIE

EXPLORATION IMPULSION CROISSANCE





# Culture et approches

## Sur quoi travaille-t-on à Espace-inc?

### **Le *mindset***

Leadership | Mise en action | Ambition et vision | Vélocité

### **Le modèle d'affaires**

Lean startup | Régler un vrai problème | *Deep customer understanding (fall in love with your customer)* | Répétabilité du modèle (*scalability*)

### **La cohésion du parcours**

Aligner les bonnes priorités au bon moment | le bon coach | le bon groupe | la bonne tactique | la bonne intensité

# Culture et approches

## Comment travaille-t-on à Espace-inc?

### Coaching de groupe

Expérience | Connaissances | Engagement

### Coaching individuel

Stratégique | Tactique | Opérationnel |  
Intensité progressive | Exécutifs en résidence

### Réseaux d'affaires et mise en valeur de l'entrepreneur

Clients | Partenaires | Événements |  
Accélérateurs spécialisés

### Soutien technique

Outils | Lieux



Émilie Richard  
Les Chèvres de Montagnes

# Notre expertise

## Nos compétences clés à Espace-inc?

Créer des parcours entrepreneuriaux et avoir un réseaux d'affaires qui créent de la valeur auprès des entrepreneurs.

### Créer de l'engagement

Coachs | Partenaires | Entrepreneurs | Investisseurs

### Agile pour créer de la valeur rapidement

Faire travailler des équipes diversifiées de coachs

### Intelligence d'affaires collective

Avec nos réseaux, identifier rapidement et en continue |

les gaps | les priorités | le potentiel



# LE CERCLE DE SOUTIEN ESPACE-INC

Entrepreneurs de startup à la croissance | Gestionnaires de PME | Investisseurs d'expérience | Professionnels aguerris

## Quelques leads coachs et exécutifs en résidence



Jean-David Bégin  
Expert croissance SAAS  
Ange investisseur



Arnaud Douillez  
Entrepreneur et  
gestionnaire



Charles Martel  
Financement



Alain-Olivier Desbois  
Modèle d'affaires à  
d'impact et financement



Guy Gervais  
Entrepreneur et  
ange investisseur



Jan Kral  
Vente, dev. produit  
et croissance



Louis Mousseau  
Croissance vente  
SAAS



Joël Nadeau  
Vente et partenariat  
manufacturier

## Quelques experts et professionnels en résidence



Luc Lopes  
Directeur ingénierie  
Implantation d'usine



Marie-Eve Vachon  
Contrôleur financier



Sandra Gagné  
Contrôleur financier



Patrick Bernier  
Directeur des RH



Pierre Bertrand  
Stratégie web



David Mitchell  
Design industriel



Jocelyn Brouillard  
Leadership et  
croissance



Davender Gupta  
Stratégie de Go-to-  
market

## Membres du C. A.



Gilles Blais  
Précigrafik



Jean-Marc  
Patenaude  
Laplace Insights



Réal Létourneau  
RCGT



Julie Banville  
Therrien Couture



David Côté-Hamel  
Mes Bobettes/  
Lubie



Sébastien Richer  
Gestion  
Ressources Richer



Emmanuel  
Duchesne  
Exo-s

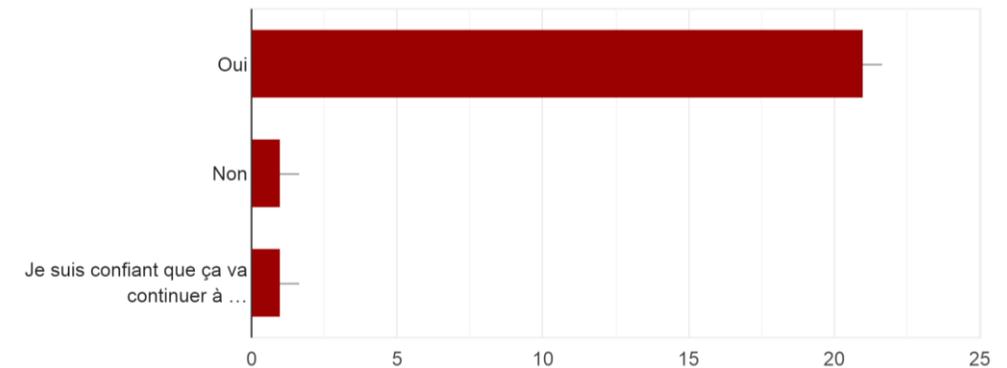
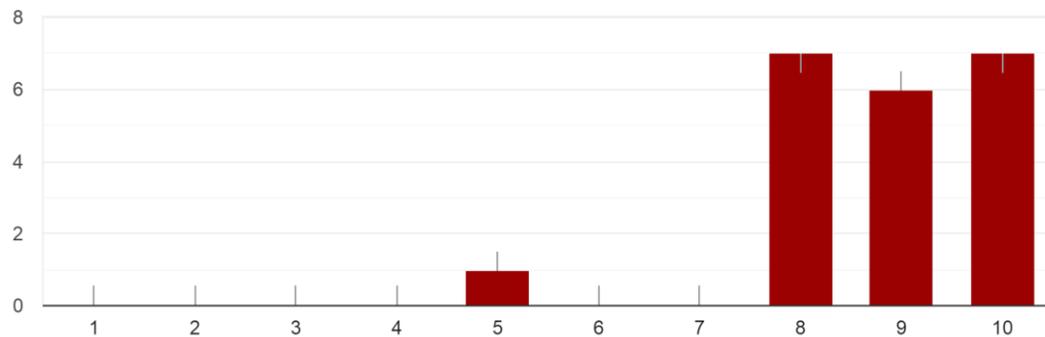


Marie-France  
Delage  
Ville de Sherbrooke

# LES ENTREPRENEURS NOUS PARLENT

## Bilan satisfaction Q1-2019

**95% des entrepreneurs ont accordé 8/10 et + sur la satisfaction globale des services offerts**



**95% disent le travail réalisé via Espace-inc est concret et crée de la valeur dans leur entreprise**

# MERCI À NOS PARTENAIRES FINANCIERS

20% des revenus proviennent directement  
de nos clients



Avec la contribution spéciale de :





« We have to rethink how we work  
with the younger generations. »

Karl Moore  
Katalysis 2018