



**INCUBATEUR-
ACCÉLÉRATEUR**

**Transformer le potentiel des
entrepreneurs émergents
et innovants en succès.**





Sabrina Hémond et Bruno Renaud
UNIQUE WOOL

DEPUIS 2015

80

**ENTREPRENEURS
ACCOMPAGNÉS**

59

**ENTREPRISES
ACTIVES**

30

**ENTREPRISES
FINANCÉES**

25

**GRÂCE À
INVESTISSEURS
PRIVÉS ET
INSTITUTIONNELS
DIFFÉRENTS**

DEPUIS 2015

4X

**CROISSANCE REVENUS
SUR 3 ANS DES STARTUPS
ACCOMPAGNÉES EN
INTENSIF**

630K

**CHIFFRE
D'AFFAIRES**
en moyenne après 3 ans

47.3
MILLIONS

FINANCEMENT TOTAL
AUSSI GRÂCE À UN

5

MILLIONS*

FONDS DÉDIÉ AVEC
DESJARDINS CAPITAL

* Dont le fonds URAPI

espace inc



Olivier Longpré
LONGPRÉ BP



Jean-René Bélanger
IMEKA

DEPUIS 2015

12K
HEURES

COACHING
PERSONNALISÉ

50
COACHS
TERRAIN

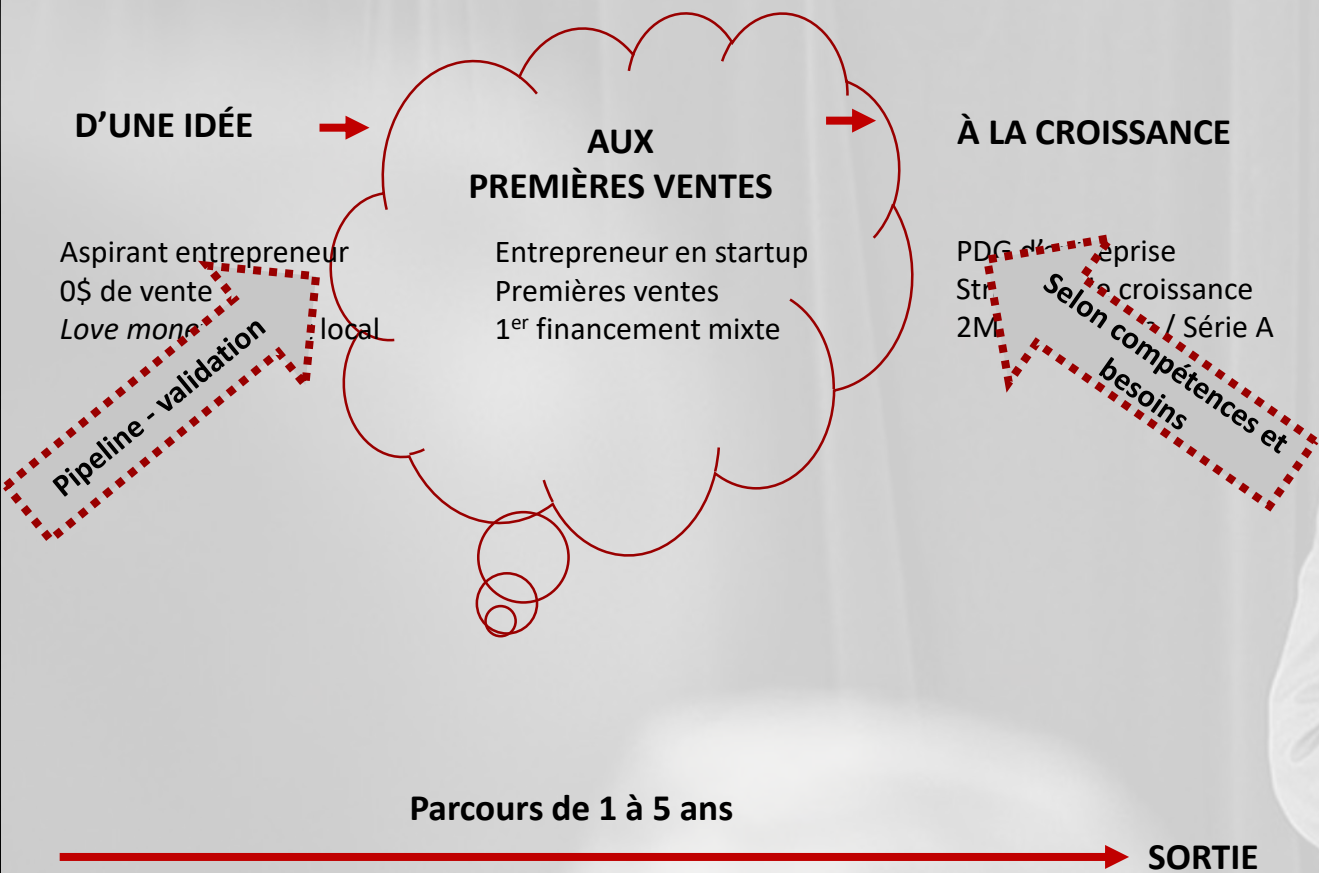
ENTREPRENEURS ET
PROFESSIONNELS EN
SOUTIEN STRATÉGIQUE,
TACTIQUE ET
OPÉRATIONNEL ADAPTÉ
AUX STARTUPS

300
HEURES/AN

SOUTIEN TERRAIN PAR
STARTUP À POTENTIEL
DE CROISSANCE
(EN MOYENNE)

UN PARCOURS UNIQUE

POUR CHAQUE ENTREPRENEUR



EXPLORATION **IMPULSION** **CROISSANCE**





Culture et approches

Sur quoi travaille-t-on à Espace-inc?

Le *mindset*

Leadership | Mise en action | Ambition et vision | Vélocité

Le modèle d'affaires

Lean startup | Régler un vrai problème | *Deep customer understanding (fall in love with your customer)* | Répétabilité du modèle (*scalability*)

La cohésion du parcours

Aligner les bonnes priorités au bon moment | le bon coach | le bon groupe | la bonne tactique | la bonne intensité

Culture et approches

Comment travaille-t-on à Espace-inc?

Coaching de groupe

Expérience | Connaissances | Engagement

Coaching individuel

Stratégique | Tactique | Opérationnel |
Intensité progressive | Exécutifs en résidence

Réseaux d'affaires et mise en valeur de l'entrepreneur

Clients | Partenaires | Événements |
Accélérateurs spécialisés

Soutien technique

Outils | Lieux



Émilie Richard
Les Chèvres de Montagnes

Notre expertise

Nos compétences clés à Espace-inc?

Créer des parcours entrepreneuriaux et avoir un réseaux d'affaires qui créent de la valeur auprès des entrepreneurs.

Créer de l'engagement

Coachs | Partenaires | Entrepreneurs | Investisseurs

Agile pour créer de la valeur rapidement

Faire travailler des équipes diversifiées de coachs

Intelligence d'affaires collective

Avec nos réseaux, identifier rapidement et en continue |

les gaps | les priorités | le potentiel



LE CERCLE DE SOUTIEN ESPACE-INC

Entrepreneurs de startup à la croissance | Gestionnaires de PME | Investisseurs d'expérience | Professionnels aguerris

Quelques leads coachs et exécutifs en résidence



Jean-David Bégin
Expert croissance SAAS
Ange investisseur



Arnaud Douillez
Entrepreneur et
gestionnaire



Charles Martel
Financement



Alain-Olivier Desbois
Modèle d'affaires à
d'impact et financement



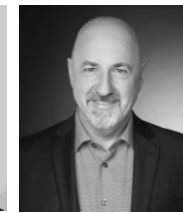
Guy Gervais
Entrepreneur et
ange investisseur



Jan Kral
Vente, dev. produit
et croissance



Louis Mousseau
Croissance vente
SAAS



Joël Nadeau
Vente et partenariat
manufacturier

Quelques experts et professionnels en résidence



Luc Lopes
Directeur ingénierie
Implantation d'usine



Marie-Eve Vachon
Contrôleur financier



Sandra Gagné
Contrôleur financier



Patrick Bernier
Directeur des RH



Pierre Bertrand
Stratégie web



David Mitchell
Design industriel



Jocelyn Brouillard
Leadership et
croissance



Davender Gupta
Stratégie de Go-to-
market

Membres du C. A.



Gilles Blais
Précigrafik



Jean-Marc
Patenaude
Laplace Insights



Réal Létourneau
RCGT



Julie Banville
Therrien Couture



David Côté-Hamel
Mes Bobettes/
Lubie



Sébastien Richer
Gestion
Ressources Richer



Emmanuel
Duchesne
Exo-s

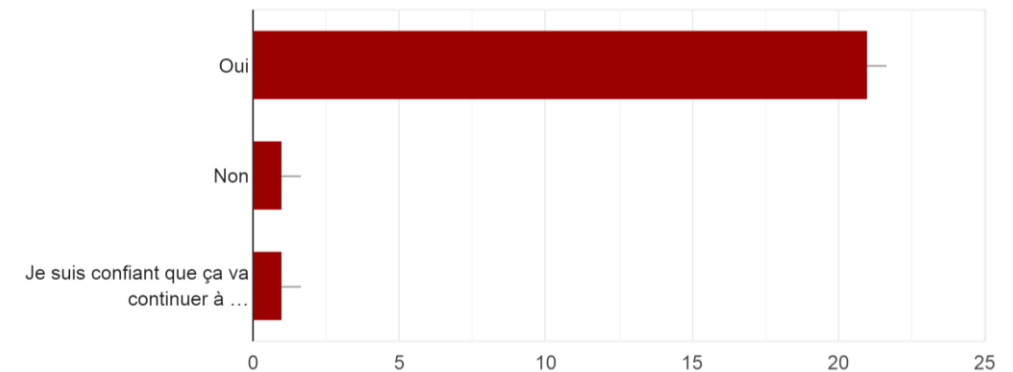
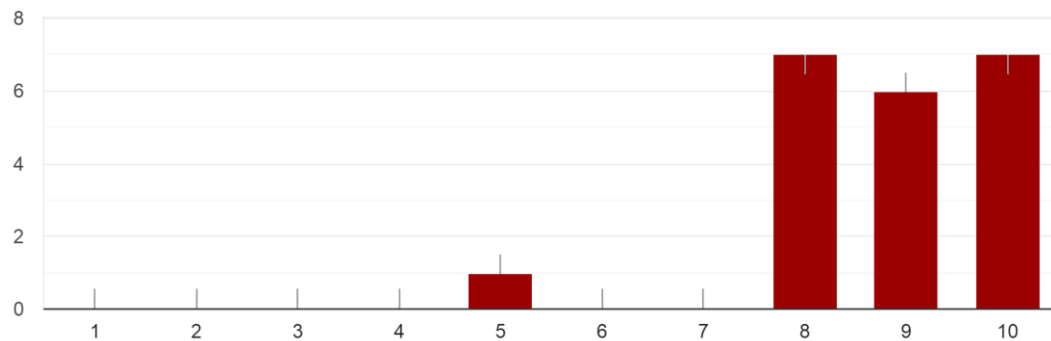


Marie-France
Delage
Ville de Sherbrooke

LES ENTREPRENEURS NOUS PARLENT

Bilan satisfaction Q1-2019

95% des entrepreneurs ont accordé 8/10 et + sur la satisfaction globale des services offerts



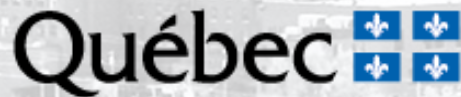
95% disent le travail réalisé via Espace-inc est concret et crée de la valeur dans leur entreprise

MERCI À NOS PARTENAIRES FINANCIERS

20% des revenus proviennent directement
de nos clients



Avec la contribution spéciale de :





« We have to rethink how we work
with the younger generations. »

Karl Moore
Katalysis 2018