

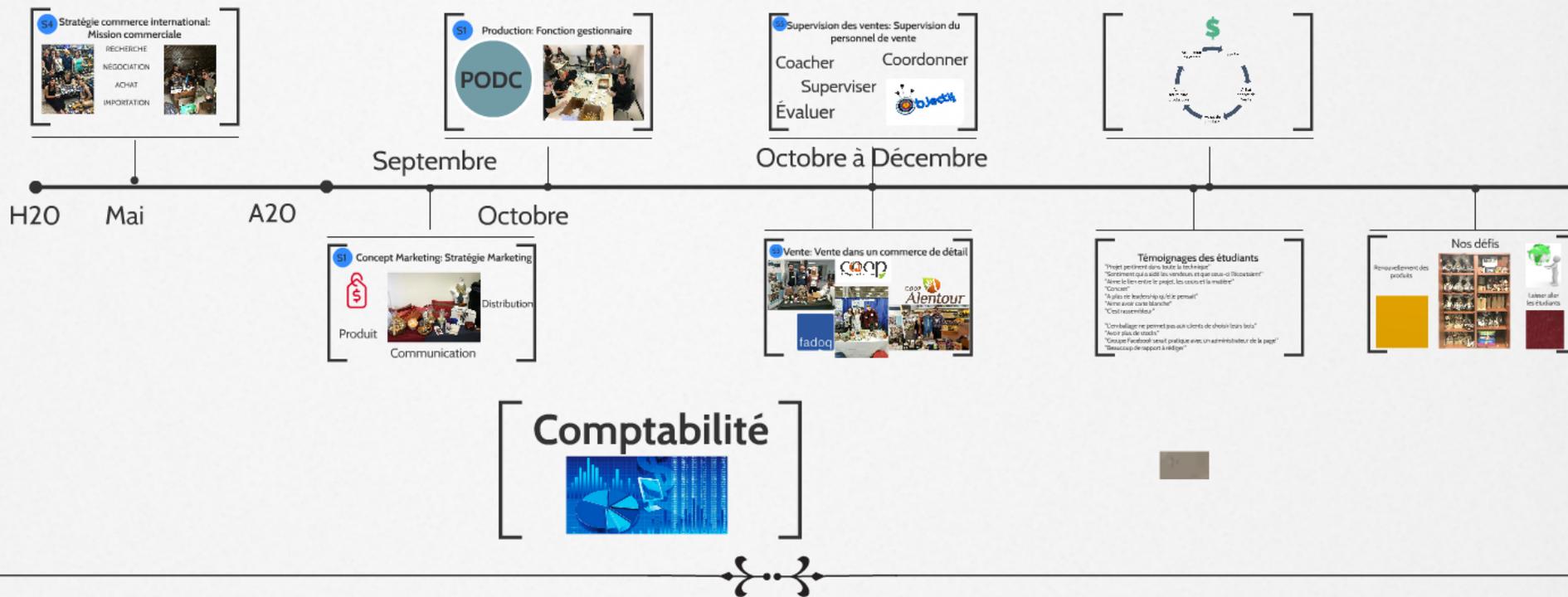
Gestion en Action

par Josée Lapierre et Sarah Perrien



Gestion en Action

par Josée Lapierre et Sarah Perrien





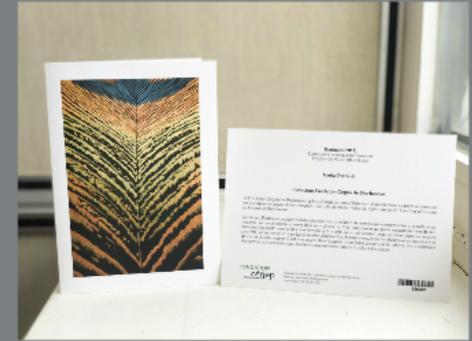
Gestion en Action



par Josée Lapierre et Sarah Perrien

Historique

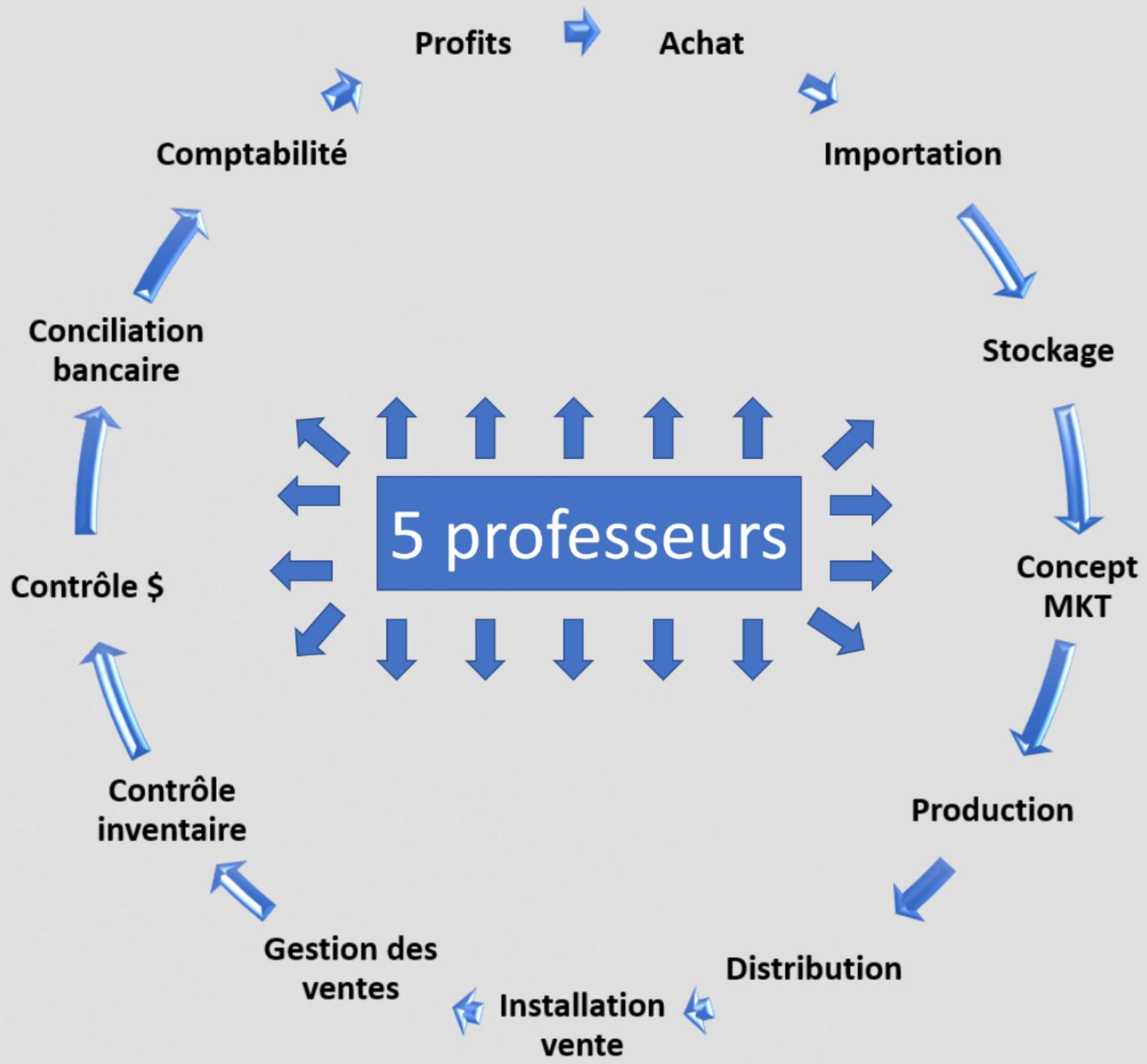
Projet débute en 2012
Objectif: Rendre la théorie concrète



2013: idée de jumeler notre mission commerciale

2014: 100% produits du Maroc





Gestion en Action

par Josée Lapierre et Sarah Perrien

SI Stratégie commerce international: Mission commerciale

RECHERCHE
NÉGOCIATION
ACHAT
IMPORTATION

SI Production: Fonction gestionnaire

PODC

SI Supervision des ventes: Supervision du personnel de vente

Coacher
Superviser
Évaluer

Coordonner



Septembre

Octobre à Décembre

H20

Mai

A20

Octobre

SI Concept Marketing: Stratégie Marketing

Produit

Communication

Distribution

SI Vente: Vente dans un commerce de détail

coop

Alentour

fadog

Témoignages des étudiants

"Travailler pendant dans toute la technique"
"Apprentissage qui aide les vendeurs et que ce soit l'écoulement"
"Après la fin entre le projet, les coûts et la réalité"
"C'est cool"
"A plus de leadership qu'il y en avait"
"Après avoir cette blanche"
"C'est rassurant"
"L'enseignement ne permet pas aux clients de choisir leurs bords"
"Avoir plus de détails"
"Groupes Facebook serait peut-être un administrateur de la page"
"Besoins de support à rendre"

Nos défis

Renouvellement des produits

L'essor aller les étudiants

Comptabilité

S4 Stratégie commerce international:
Mission commerciale



RECHERCHE
NÉGOCIATION
ACHAT
IMPORTATION



H20

Mai

A20

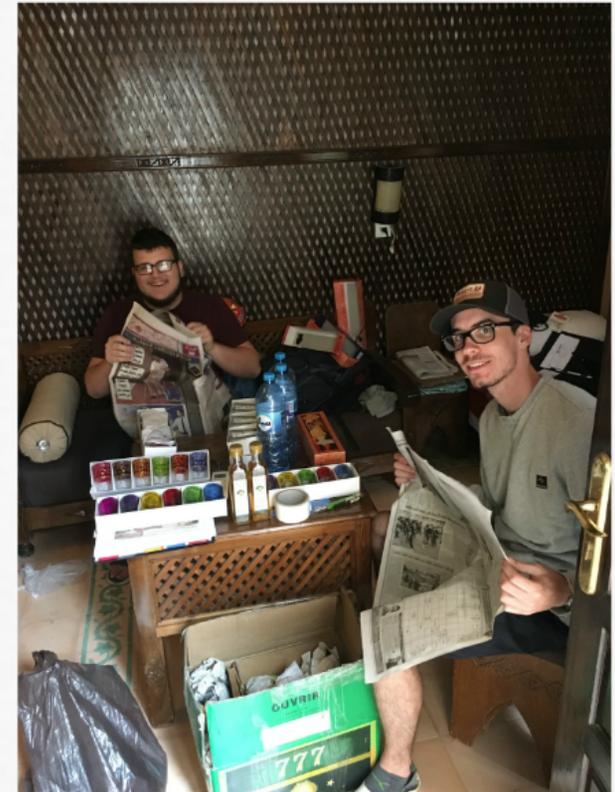
S1 Co



S4 Stratégie commerce international: Mission commerciale



RECHERCHE
NÉGOCIATION
ACHAT
IMPORTATION



S4 Stratégie commerce international:
Mission commerciale



RECHERCHE
NÉGOCIATION
ACHAT
IMPORTATION



S1 Production: Fonction gestionnaire



Septembre

H20

Mai

A20

Octobre

S1 Concept Marketing: Stratégie Marketing



Produit



Communication

Distribution

Compta

S1 Concept Marketing: Stratégie Marketing



Produit



Distribution

Communication

S1

Production: Fonction gestionnaire

PODC



Questionnaire



S5 Supervision des ventes: Supervision du personnel de vente

Coacher

Coordonner

Superviser

Évaluer



Octobre à Décembre

S3 Vente: Vente dans un commerce de détail



T
"Projet pertinent
"Sentiment qui
"Aime le lien en
"Concret"
"A plus de leade
"Aime avoir cart
"C'est rassemble

"L'emballage ne
"Avoir plus de st
"Groupe Facebo
"Beaucoup de ra

S3 Vente: Vente dans un commerce de détail



S5 Supervision des ventes: Supervision du personnel de vente

Coacher

Coordonner

Superviser

Évaluer



PODC



Coachier

Superviser
Évaluer



Septembre

Octobre à Décembre

Octobre

S1 Concept Marketing: Stratégie Marketing



Produit



Communication

Distribution

S3 Vente: Vente dans un commerce de détail



Comptabilité



Comptabilité



Témoignages des étudiants

"Projet pertinent dans toute la technique"

"Sentiment qui a aidé les vendeurs et que ceux-ci l'écoutaient"

"Aime le lien entre le projet, les cours et la matière"

"Concret"

"A plus de leadership qu'elle pensait"

"Aime avoir carte blanche"

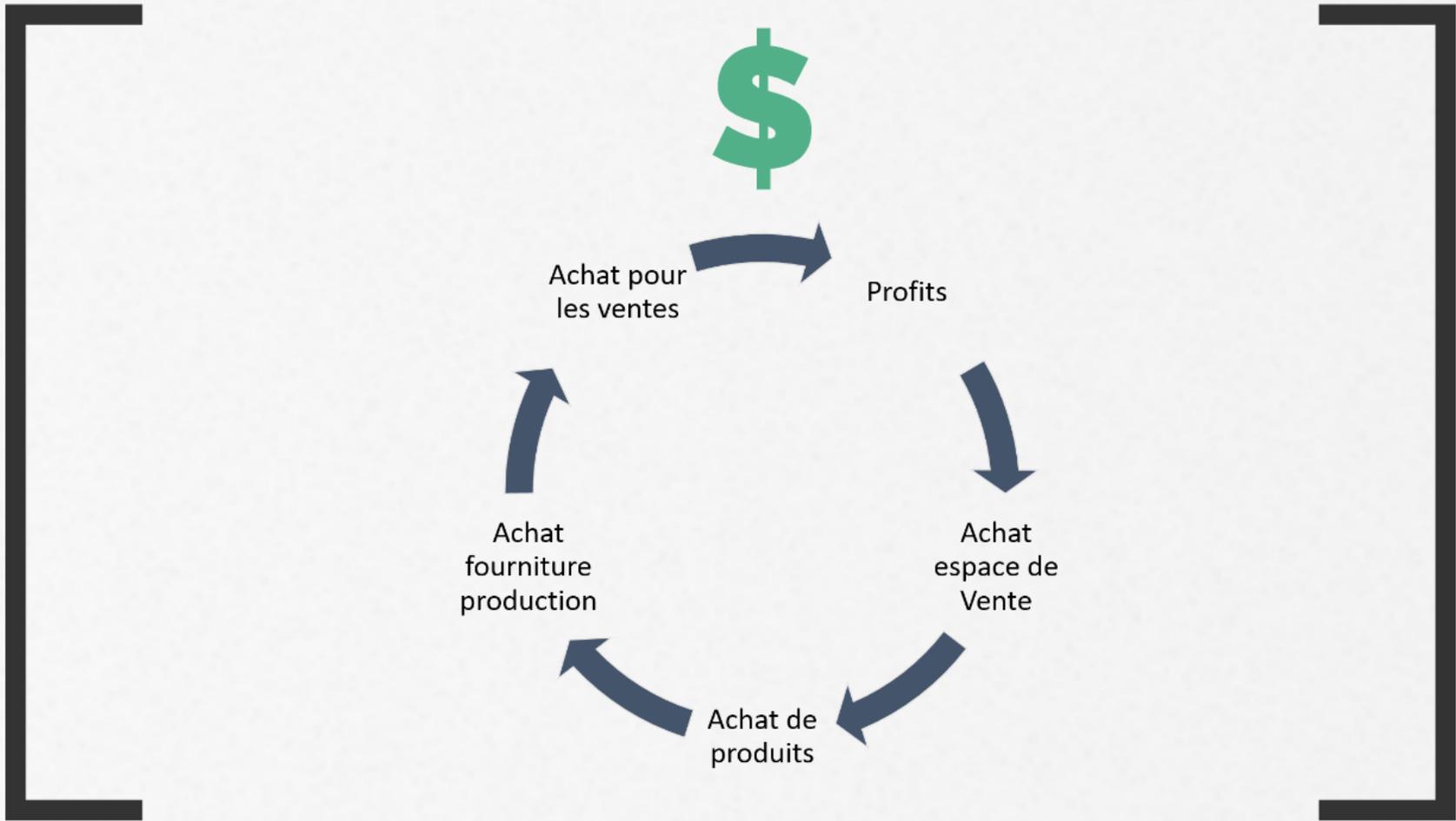
"C'est rassembleur"

"L'emballage ne permet pas aux clients de choisir leurs bols"

"Avoir plus de stocks"

"Groupe Facebook serait pratique avec un administrateur de la page"

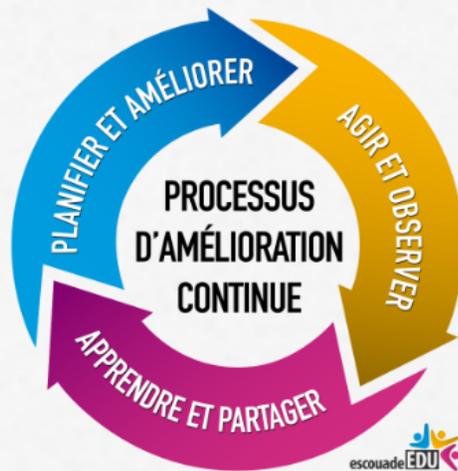
"Beaucoup de rapport à rédiger"



|

Nos défis

Renouvellement des produits



Laisser aller les étudiants



Gestion en Action

par Josée Lapierre et Sarah Perrien

SI Stratégie commerce international: Mission commerciale

RECHERCHE
NÉGOCIATION
ACHAT
IMPORTATION

SI Production: Fonction gestionnaire

PODC

SI Supervision des ventes: Supervision du personnel de vente

Coacher
Superviser
Évaluer

Coordonner

Septembre

Octobre à Décembre

H20

Mai

A20

Octobre

SI Concept Marketing: Stratégie Marketing

Produit
Communication
Distribution

SI Vente: Vente dans un commerce de détail

coop
fadog
Alentour

Témoignages des étudiants

"Travailler pendant dans toute la technique"
"Apprentissage qui aide les vendeurs et que ce soit l'écoulement"
"Après la bien-être le projet, les coûts et la matière"
"C'est cool"
"A plus de leadership qu'il y en avait"
"Après avoir cette blanche"
"C'est rassurant"
"L'enseignement ne permet pas aux clients de choisir leurs bords"
"Avoir plus de détails"
"Groupes Facebook serait peut-être un administrateur de la page"
"Besoins de support à rendre"

Nos défis

Renouvellement des produits

Faire passer les étudiants

Comptabilité

